## उत्तर प्रदेष राजर्षि टण्डन मुक्त विष्वविद्यालय, इलाहाबाद

अधिन्यास (Assignment) 4<sup>th</sup> Sem 2021-2022

### **Bachelor of Commerce (B.Com)**

विषय : वाणिज्य विषय कोड : बी. काम Subject : Commerce Subject Code : B.Com

कोर्स शीर्षक : अंकेक्षण के मूल तत्व कोर्स कोड

Subject Title : Elements of Auditing Course Code : B.Com-110

अधिकतम अंक : 30 Maximum Marks: 30

Note: Long Answer Questions. Answer should be given in 800 to 1000 words each. Answer all questions. All questions are compulsory.

Section- A खण्ड—अ

> अधिकतम अंक : 18 Maximum Marks: 18

- Write the essentials of a good Internal Control System.
   एक अच्छे आन्तरिक नियन्त्रण तन्त्र के आवष्यक तत्वों को लिखे।
- 2. What do you understand by Auditing? Write the difference between Auditing and Accounting. अंकेक्षण से आप क्या समझते हैं? अंकेक्षण एवं लेखा परीक्षा में अन्तर लिखे।
- Discuss the major aspects of Audit Programme.
   लेखा परीक्षण कार्यक्रम के प्रमुख पहलुओं की विवेचना करे।

#### Section- B खण्ड—ब

अधिकतम अंक : 12 Maximum Marks: 12

- 4. Write the basis of Valuation. मृल्यांकन के आधार लिखे।
- 5. What are the qualifications of a Company Auditor? कम्पनी लेखा परीक्षक की क्या योग्यताएं होती है।
- 6. What do you understand by Management Audit? प्रबन्ध अंकेक्षण से आप क्या समझते है?
- 7. Explain the meaning and objectives of Vouching. प्रमाणीकरण के अर्थ एवं उद्देष्यों की व्याख्या करे।
- What is a Clean Report? एक स्वच्छ रिपोर्ट क्या है?

9. What are the main features of Routine Checking? नैव्यक जाँच के प्रमुख तत्त्व क्या है।

# उत्तर प्रदेष राजर्षि टण्डन मुक्त विष्वविद्यालय, इलाहाबाद

## अधिन्यास (Assignment) 4<sup>th</sup> Sem 2021-2022

#### **Bachelor of Commerce (B.Com)**

विषय : वाणिज्य विषय कोड : बी.काम Subject : Commerce Subject Code : B.Com

कोर्स शीर्षक : विक्रय प्रबन्ध कोर्स कोड :

Subject Title : Sales Management Course Code SECSM-2

अधिकतम अंक : 30 Maximum Marks: 30

Note: Long Answer Questions. Answer should be given in 800 to 1000 words each. Answer all questions. All questions are compulsory.

### Section- A खण्ड—अ

अधिकतम अंक : 18 Maximum Marks: 18

- 1. What is sales management? What are its features? बिक्री प्रबन्ध क्या है? इसकी विषेषताएँ क्या हैं?
- 2. Differentiate between selling and marking? विक्रय और विपणन के मध्य अन्तर स्थापित करें ?
- 3. "Sales management is management of sales force." How far do you agree with this statement? Substantiate.

''बिक्री प्रबन्ध कर्मचारियों का प्रबन्ध है'' आप इस कथन से कहाँ तक सहमत हैं? कारण बतलाईए।

## Section- B खण्ड—ब

अधिकतम अंक : 12 Maximum Marks: 12

- 4. Enumerate economic determinants of Consumer behavior? उभोक्ता स्वभाव के आर्थिक निर्धारण तत्वों का उल्लेख कीजिए।
- 5. What is organization buying behavior? संगठनात्मक खरीद स्वभाव क्या है?
- What is Publicity? मषहूरी क्या है?
- What is sales Promotion? बिक्री—वर्धन क्या है?

- 8. What is sales forecasting? एक बिक्री भविष्यवाणी क्या है?
- 9. What is Sales Territory? एक बिक्री क्षेत्र क्या है?

# उत्तर प्रदेष राजर्षि टण्डन मुक्त विष्वविद्यालय, इलाहाबाद अधिन्यास (Assignment) 4<sup>th</sup> Sem 2021-2022

**Bachelor of Commerce (B.Com)** 

> अधिकतम अंक : 30 Maximum Marks: 30

Note: Long Answer Questions. Answer should be given in 800 to 1000 words each. Answer all questions. All questions are compulsory.

#### Section- A खण्ड—अ

अधिकतम अंक : 18 Maximum Marks: 18

- 1. Discuss the parts and format of reports. What are its main components? रिपोर्ट के हिस्से तथा प्रारूप की चर्चा कीजिए। इसके प्रमुख तत्व क्या है?
- 2. Explain the process and elements of communication. संचार की प्रक्रिया और तत्वों को समझाइये?
- 3. What are the principles of effective communication? प्रभावी संचार के सिद्धांत क्या है?

#### Section- B खण्ड—ৰ

अधिकतम अंक : 12 Maximum Marks: 12

- 4. What are the methods of influencing behavior. व्यवहार को प्रभावित करने के सिद्धान्त क्या है?
- 5. Why organizational communication is essential? संगठनात्मक संचार क्यों महत्वपूर्ण है?
- 6. Write the advantages of two way communication. द्विपक्षीय संचार की विशेषतायें लिखें?
- 7. How communication resolves interpersonal conflict? संचार कैसे पारस्परिक मतभेदों का समाधान करता है?
- 8. What are the causes of poor organizational communication? कमजोर संगठनात्मक संचार के क्या कारण होते हैं?
- 9. Write the kinds of visual aids. दर्शनात्मक सहायता के प्रकार लिखे?

# उत्तर प्रदेष राजर्षि टण्डन मुक्त विष्वविद्यालय, इलाहाबाद अधिन्यास (Assignment) 4<sup>th</sup> Sem 2021-2022

**Bachelor of Commerce (B.Com)** 

विषय : विषय कोड :

Subject : B.Com Subject Code : B.Com

कोर्स शीर्षक : कोर्स कोड :

Subject Title: Goods and Service Tax

Course Code: B.Com-111

अधिकतम अंक : 30 Maximum Marks: 30

Note: Long Answer Questions. Answer should be given in 800 to 1000 words each. Answer all questions. All questions are compulsory.

Section- A खण्ड—अ

> अधिकतम अंक : 18 Maximum Marks: 18

- 1. Define Importance an objectives of Goods and Service Tax for Uttar Pradesh. वस्तु एवं सेवाकर के उद्देश्य एवं महत्व की चर्चा उत्तर प्रदेश के सन्दर्भ में कीजिए।
- 2. What Are the GST Categories? Also define Which Central and State Taxes Are Subsumed Under GST.

  जीoएसoटीo के विभिन्न वर्ग क्या है? केन्द्र तथा राज्यों के किन करों को इसमें समाहित किया गया है।
- 3. How Does the GST Council Function? Describe in detail. वस्तू एवं सेवाकर काउन्सिल किस प्रकार कार्य करती है? विस्तार से समझाइये।

Section- B खण्ड—ৰ

> अधिकतम अंक : 12 Maximum Marks: 12

- 1. Where Do You Register for the GST? जीoएसoटीo हेतु आपकों कहाँ पंजीकरण कराना होता है?
- 2. What Are the Items Not Affected by GST? जीoएसoटीo से कौन-कौन से उत्पाद प्रभावित नहीं है?
- 3. What Are the GST Categories? जीoएसoटीo के विभिन्न वर्ग क्या है?
- 4. What Is GST's Impact? जी०एस०टी० का प्रभाव क्या है?
- 5. What does GST Credit Mean? जीoएसoटी क्रेडिट से क्या तात्पर्य है?
- 6. How would you differentiate between CGST, SGST and IGST? आप सी०जी०एस०टी०, एस०जी०एस०टी० तथा आई०जी०एस०टी० में विभेद कैसे करेगें?